Quotidiano - Dir. Resp.: Pierluigi Magnaschi Tiratura: 14850 Diffusione: 12786 Lettori: 74000 (DATASTAMPA0006901)



Le rilevazioni sul primo semestre di quest'anno. La crescita a valore è del 4,7%

Marca privata, 2025 positivo

Dalfood al non-food, quota assorimentale al 17,2%

DI GIOVANNI GALLI

a marca del distributore (mdd) cresce, nel primo semestre 2025, del 4,7% a valore e segna una quota di mercato del 30,5% con ricavi complessivi superiori a 15,6 miliardi di euro, nel totale omnichannel compresi (quindi scount, negozi specialisti casa e persona, petshop e e-commerce). Sono i nuovi dati Circana sull'andamento della private label nel primo semestre di quest'anno, comunicati da BolognaFiere in vista della prossima edizione di Marca, 22ª edizione della kermesse dedicata ai prodotti a marchio del distributore (in calendario il 14 e il 15 gennaio 2026). A fine dell'anno scorso, su tutti e 12 mesi del 2024 quindi, i prodotti mdd avevano rappresentato quasi il 32% di quelli acquistati dagli italiani tra gli scaffali della distribuzione moderna, come reso noto con una precedente e differente indagine. A fine 2024, in particolare, era stato generato un fatturato pari a 26 miliardi di euro.

I consumatori scelgono la marca del distri**butore** «sempre di più per la qualità e la fiducia che associano a questa opzione, e non più solo per convenienza economica», ha dichiarato Rossano Bozzi, direttore business unit di BolognaFiere. In aggiunta, «le evidenze mostrano che la mdd ha completato una trasformazione profonda. Le insegne non replicano più prodotti esistenti, ma sperimentano e guidano l'innovazione di categoria», ha aggiunto Antonella Maietta, exhibition manager della kermesse bolognese.

Più nel dettaglio, guardando alla sola grande distribuzione organizzata tradizionale (gdo), perciò circoscrivendo lo sguardo ai canali ipermercati, supermercati e libero servizio piccolo, l'altrimenti detta private label cresce del 6,2% a valore e del 5% nei volumi, sempre secondo i dati Circana. Tra i principali trend di vendita, poi, emer-ge la prestazione del reparto fresh/fresco, che guadagna +0,7 punti di quota e vede un'importante riduzione della pressione promozionale, mentre le perfomance dei reparti carni (+1,2 punti quota) e cura casa (+0,8 punti) evidenziano il ruolo della marca privata trasversalmente all'intero ecosistema della distribuzione moderna organizzata, spaziando dal food al non-food. Da sottolineare, così, l'espansione della mdd anche nell'offerta arrivando a una quota assortimentale che raggiunge quota 17,2%.

«Nell'edizione per celebrare questa eccellenza, lanceremo i Marca Awards: i nuovi riconoscimenti puntano a intercettare le migliori innovazioni di prodotto, contribuendo a disegnare il futuro della mdd», ha concluso Maietta a proposito della prossima edizione della kermesse. A Bologna, l'anno prossimo, nell'area Marca Fresh, a conferma dei precedenti trend di mercato, ci saranno oltre 80 aziende su 5 mila metri quadrati totali, ossia il doppio della superficie occupata nel 2025.



ARTICOLO NON CEDIBILE AD ALTRI AD USO ESCLUSIVO DEL CLIENTE CHE LO RICEVE - DS6901 - S.30524 - L.1763 - T.1746